



ТЕКСТ **Владислав Таланин,**
директор по продажам
компании
ООО «КОНСТРАКТОР РУС»

При вышеуказанных обстоятельствах становится заметным смещение баланса между безопасностью использования стеллажного оборудования и его стоимостью в сторону более низкой цены. Хотя варианты, при которых безопасностью жертвуют в пользу цены, по логике, не должны рассматриваться априори.

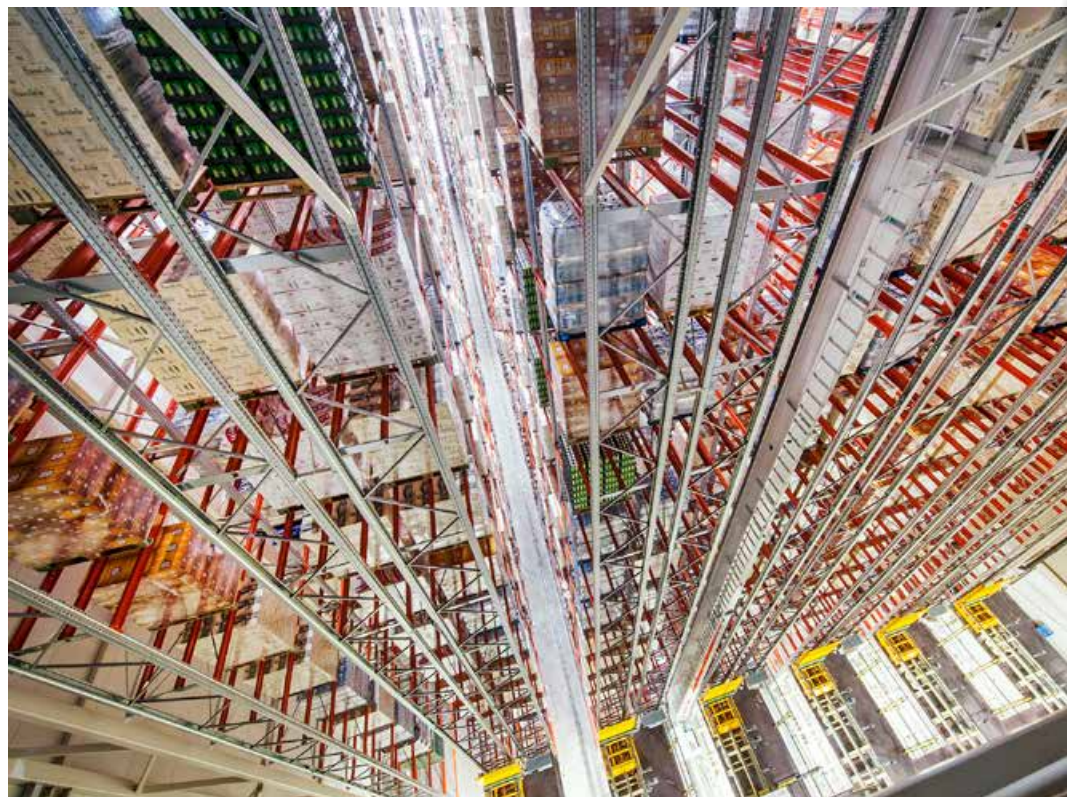
Пытаясь быть конкурентоспособным по цене, многие поставщики стеллажного оборудования предлагают продукцию низкого качества либо делают расчет нагрузок на оборудование с минимальным запасом прочности. Снижение цены достигается, например, за счет использования продукции меньших типоразмеров или сырья более низкого качества для изготовления всей продукции, но в большинстве случаев — части продукции. Например, стойки производят из высококачественной стали, а балки — из стали марки ЗПС, предел текучести которой составляет всего лишь 245 Н/мм² (применение деталей, изготовленных из данной стали, возможно лишь в том случае, если они испытывают небольшие, краткосрочные по времени и частоте нагрузки). Некоторые компании до сих пор выставляют клиентам предложения с продукцией, изготовленной из конструкционной стали с маркой 08впс, которая отличается высокой пластичностью и малой прочностью и применяется в изготовлении различных неответственных, мало нагружаемых деталей, например, таких как проволока или трубы.

Компания ООО «КОНСТРАКТОР РУС» применяет на все состав-



Безопасность — без компромиссов

В нынешних условиях конкурентная борьба на рынке стеллажного оборудования обостряется. Несмотря на снижение экономической активности, число построенных за 2014 г. складских помещений в России, согласно статистике, стало рекордным. Однако на конец прошлого года площадь незанятых складских помещений составила около 7%, и эта цифра в 2015 г. будет расти, так как количество арендаторов складских площадей снижается из-за неблагоприятной ситуации в экономике. В этих условиях строительство новых «спекулятивных» складских помещений сокращается либо откладывается «до лучших времен».





ляющие стеллажного оборудования только высококачественную сталь марки S350GD на стойки и стяжки и сталь марки S355MC на балки, что подтверждается спецификацией и может указываться отдельным пунктом при подписании контракта с клиентом. Тем самым клиент может быть уверен, что получит на свой объект изделия именно того качества, о котором было заявлено компанией изначально.

RackStar, учитывающем не только статические нагрузки на оборудование, но и динамические, которые согласно европейским нормам и правилам расчета нагрузок (EN) также предусматривают и возможные столкновения работающей на складе техники с используемым оборудованием. Именно поэтому компания ООО «КОНСТРАКТОР РУС» имеет исключительно положительную статистику использования складского оборудования на

для обеспечения безопасности работы современного склада, с тем, чтобы снизить стоимость приобретаемого оборудования до минимального уровня. Порой это происходит потому, что после завершения монтажа складского оборудования на объекте и сдачи помещения в аренду закупщик стеллажного оборудования полностью переключает свою ответственность на плечи арендатора, так как переходят на другой проект или уже работают в другой компании. В результате чаще всего страдает арендатор складских помещений, так как именно он является стороной, пострадавшей от падения стеллажей, в результате которых происходит порча хранимого товара, и работа склада прекращается на существенный срок — до полного восстановления стеллажных конструкций.

ООО «КОНСТРАКТОР РУС» входит в состав группы компаний Constructor Group AS. На европейском рынке стеллажного оборудования компания Constructor работает с 1947 г., а в России с 1994 г. В 2009 г. компания построила собственный завод в России и запустила производство в г. Кировске Ленинградской области. Мы — компания-производитель, со 100%-ным иностранным капиталом, а значит, работая с ООО «КОНСТРАКТОР РУС», вы напрямую заключаете контракт с заводом-изготовителем и надежным партнером. Мы несем полную ответственность по гарантийным обязательствам сделки и заявленным гарантийным срокам.

В заключении хотелось бы отметить, что снижение стоимости предложения на стеллажное оборудование за счет различных ухищрений не должно стать источником опасности при его использовании. Лица, принимающие решения о закупке продукции от того или иного поставщика, должны понимать, из какого сырья она изготавливается и насколько надежно оборудование, которое заложено в проект, чтобы обеспечить максимальную безопасность стеллажной конструкции даже при случайных столкновениях с работающей на складах техникой.

СТ



Многие компании-производители предлагают клиентам складское оборудование с минимальным запасом прочности с тем, чтобы снизить стоимость предложения за счет деталей меньших размеров и толщины сечения, чем это было бы необходимо.

В компании ООО «КОНСТРАКТОР РУС» все расчеты по складскому оборудованию производятся в программном обеспечении

российском рынке и уверенно предоставляет 5-летнюю гарантию на свою продукцию, в то время как у большинства российских производителей она составляет 1—3 года.

Зачастую лица, принимающие решения о закупке стеллажного оборудования, не обращают внимания на те детали, о которых мы рассказали выше, либо в силу личного непрофессионализма, либо намеренно игнорируя явные факты несоответствия продукции качеству и параметрам, необходимым