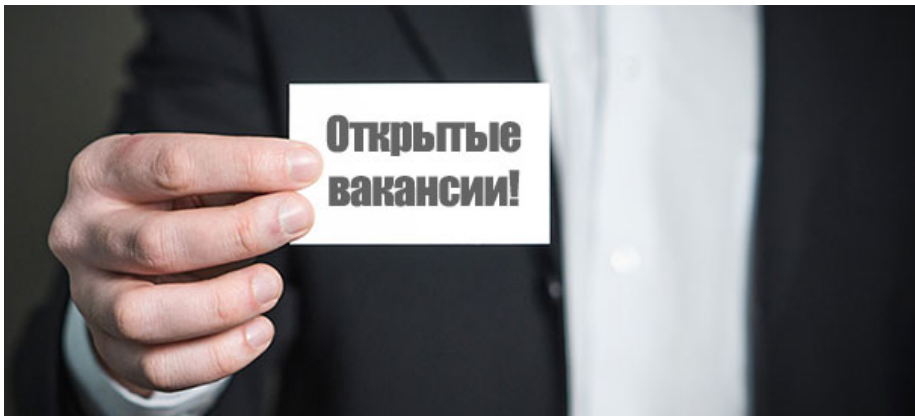


News:**Открытые вакансии**

Менеджер по продажам, Москва

Список требований к менеджеру по продажам:

На должность менеджера по продажам в области складского оборудования назначается лицо, имеющее высшее профессиональное (техническое или экономическое) образование, дополнительную подготовку по управлению проектами и стаж работы не менее 2 (двух) лет.

- знание техники продаж;
- высокая коммуникабельность и грамотность речи;
- высокие презентационные навыки;
- ориентированность на коммерческую составляющую;
- нацеленность на результат;
- умение анализировать информацию и делать правильный вывод;
- аккуратность, внимание к деталям, ответственность;
- высокая обучаемость;
- высокая энергичность;
- умение справляться со стрессовыми ситуациями;
- умение работать в команде;
- наличие автомобиля;
- знание английского языка (предпочтительно);
- наличие опыта работы с логистическим и складским оборудованием (желательно);
- этику делового общения;
- инструкции и правила эксплуатации средств вычислительной техники, коммуникаций и связи;
- положения и требования системы качества

Должностные обязанности

- Активный поиск клиентов, проектов, дилеров, агентов
- Формирование интереса к компании и продукции при первом контакте с потенциальным клиентом.
- Координация совместной работы с Техническим Инженером и внутренними системами компании (Отделом CS, Log,

службой качества)

- Подготовка Коммерческого Предложения
- Проведения переговоров с заказчиками
- Развитие долгосрочных партнерских отношений с клиентами
- Выполнение согласованного плана продаж
- Ведение установленной отчетности
- Сбор и анализ информации о рынке и конкурентах

Пожалуйста, направляйте Ваше резюме и вопросы через [форму обратной связи](#).